Sales Manager (m/w/d)

Wolter-Rousseaux Media GmbH
Norderstedt

Beschäftigungsart
Teilzeit oder Vollzeit

Tätigkeitsbeschreibung

Als Veranstalter von Job-, Aus- und Weiterbildungsmessen schaffen wir Plattformen, auf denen Unternehmen und qualifizierte Fachkräfte miteinander in Kontakt treten und nachhaltige Verbindungen entstehen.

Du betreust eigenverantwortlich unsere bestehenden Kunden und stehst ihnen als kompetente Ansprechperson zur Seite.

Ein wichtiger Bestandteil deiner Tätigkeit ist zudem die gezielte Reaktivierung bestehender Kontakte, indem du frühere Kunden erneut ansprichst und sie davon überzeugst, unsere Messen wieder als wirkungsvolle Plattform für ihre Personalgewinnung zu nutzen.

Du punktest durch eine bedarfsorientierte, persönliche Beratung, bei der du auf die Anforderungen und Wünsche unserer Kunden eingehst.

Aufgaben

- Wiederansprache und Stärkung bestehender Kundenpotenziale
- Abwicklung von Verkaufsgesprächen
- Protokollierung der Kundenakquise
- Ansprechpartner für Kunden
- Angebote schreiben
- Bearbeitung von Kundenanfragen

Qualifikation

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder ähnlicher Abschluss.
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb oder in einem vergleichbaren Bereich.
- Kommunikationsstärke und eigenverantwortliche Arbeitsweise ist dringend notwendig.
- Du überzeugst uns durch eine ausgeprägte Koordinations- & Organisationsfähigkeit und gehst sicher mit MS Office um.
- Du hast eine klare Ausdrucksweise in Wort und Schrift, bist extrovertiert, selbstbewusst und ehrgeizig.

Gerne geben wir auch dem Nachwuchs oder Quereinsteigern eine Chance.

Benefits

Festgehalt + attraktive Provision

Kostenlose Getränke

Obst und Snacks

Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten

HVV-Monatskartenzuschuss

Kita-Zuschuss

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung

Wolter-Rousseaux Media GmbH

Gutenbergring 41
22848 Norderstedt

Tel.: 040 64 666 16-0
info@jobwoche.de
www.jobwoche.de

JOBWOCHE