

Du brennst dafür, Safety und Effizienzgedanken beim Kunden zu wecken? In der Rolle des International Key Account Manager (m/w/d) Digital Solutions bei Comnovo gestaltest DU die digitale Zukunft der Intralogistikwelt mit!

International Key Account Manager (m/w/d) Digital Solutions

Deine Aufgaben

- Du berätst unsere Kunden hinsichtlich unseres innovativen Lösungsportfolios und erstellst maßgeschneiderte Konzepte zur Steigerung der Sicherheit und Effizienz.
- Mit deinem Verhandlungsgeschick und deiner charismatischen Art überzeugst du verschiedene Stakeholder in den Angebotsverhandlungen.
- Du begeisterst deine Key Account Kunden durch exzellente Betreuung auf nationaler und internationaler Ebene.
- Mit deiner offenen und kommunikativen Art repräsentierst du unsere Unternehmenswerte und begeisterst auf Branchenmessen mit unserem Lösungsportfolio.
- Der gemeinsame Kundenerfolg stellt sich ein durch eine enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen wie Produktmanagement, Projektmanagement, Sales Operations & Service.
- Du erarbeitest strategische und taktische Maßnahmen zur Marktdurchdringung und Expansion im nationalen wie internationalen Umfeld.
- Du stimmst dich eng mit dem Director International Key Account Management ab, um deine Vertriebsaktivitäten und -ziele zu erreichen.

Dein Profil

- Du hast ein abgeschlossenes (technisch-) wirtschaftliches Studium, z.B. des Wirtschaftsingenieurwesens oder im MINT-Bereich.
- Durch deine 3 bis 5 Jahre Erfahrung im High-Tech oder Intralogistik Bereich hast du bereits fundierte Erfahrungen im Solution Selling gesammelt.
- Du bewegst dich sicher im Key Account Umfeld.
- Mit deiner interkulturellen Kompetenz konntest du auf internationaler Ebene bereits erfolgreich dein Vertriebsnetz ausbauen.
- Dein Verhandlungsgeschick hast du bereits mit verschiedenen Einkaufsorganisationen (Buying Center) unter Beweis gestellt.
- Du verlierst deine Sales Targets nie aus dem Blick und stellst so sicher, dass du deine Ziele stets erreichst.
- Mit deinen verhandlungssicheren Englischkenntnissen kommunizierst du auf Augenhöhe mit verschiedenen Stakeholdern.
- Neue Orte kennen lernen? Kein Problem! Deine internationale Reiselust kannst du hier ausleben.
- Mit SAP und Salesforce kennst du dich bestens aus.
- Du brennst dafür, Kunden von den Vorteilen unserer Lösungen zu überzeugen und besitzt die Fähigkeit, kundenspezifische Anforderungen in unser Lösungsportfolio zu übersetzen.

Wenn du mit deinem Vertriebstalent der Digitalisierung in der Intralogistik den Weg bereiten möchtest und gerne in einem dynamischen Umfeld arbeitest, dann bist du bei uns genau richtig. Wir bieten dir die einzigartige Möglichkeit, Teil eines hochmotivierten Teams zu sein und an spannenden Projekten mitzuwirken, die die Zukunft unserer Branche prägen. Bewirb dich jetzt und werde Teil unseres Erfolgsteams bei Comnovo!

Dein Kontakt

Daniela Krumnacker
Recruiterin
phone: +49-231-700996-10
mobile: +49-160 91317363
mail: krumnacker@comnovo.de